

2社は地域密着の提案力・技術力などで評価は高く、リフォーム事業でも信頼を得ている。ハウスクリーニングは、設備士3人(三神2人、播州1人)がKIREIで研修中(技術・座学・実技・集客営業・実践等)。オープン是三神が11月17日、播州が12月1日の予定。一般家庭(レンジフード、エアコン、洗面所、トイレ、浴室、床等)。集合住宅(入退去時の掃除等)、事務所などを中心に進め、リフォーム・ガス機器提案(相談・買い替え)などにもつなげる。

三愛はエネルギー新時代を見据え「変革への挑戦を展開している。特約店にも改正省令対応、新規顧客開拓、戦略的企業同盟(配送・工事・営業・事務等の共同化や分業化)などで事業基盤を強化し、脱炭素対応、住生活新サービスなどのビジネス創出を提唱している。

●石井取締役「ガス外収益の柱に」

石井浩一郎取締役ガス事業部長は「高齢化、消費量減、ニーズ多様化など厳しい環境が続き、新規事業を模索する企業も多い。当社は変革へ挑戦しているが、強みである接点力・提案力・現場力を生かし、ハウスクリーニングをガス外収益の柱に育てたい」と話す。

*▷社名：(株) KIREI produce▷本部：東京都港区海岸1-9-18 国際浜松町ビル7階▷研修所：同1階▷設立：2020年4月。加盟店420社。エネ関係は初

三愛オブリ 「おそうじ革命」と FC 契約 販社三神、播州でハウスクリーニング展開

顧客と地域に寄り添いながら「LP ガスビジネスから LP(ライフパートナー)ビジネスへ」を進める三愛オブリ(株)は、「おそうじ革命」ブランドでハウスクリーニングを展開する(株) KIREI* とフランチャイズ契約を締結。直販の三愛オブリガス三神(株)(佐賀県神埼市、平野嘉孝社長)と三愛オブリガス播州(株)(兵庫県高砂市、宮原潤社長)を通し新規事業に参入する。10月28日会見した。



マイスター営業車
イメージ

左から KIREI 鈴木部長、猪野課長、
三愛オブリ石井取締役